

kintone 開発会社の現役エンジニアが教える kintone 実践型研修 ～顧客管理・営業支援編～

研修
No.

14-1

研修事業者

Lubepeak 株式会社

□ 研修概要

「CRM(顧客関係管理)・SFA(営業支援システム)を理解してシステム化できる課題解決型人材」を育成

◆ 学習いただく内容例

① 高速開発スキル:基本機能・プラグインを駆使した現場におけるkintone 開発手法をレクチャーいたします。

② 上流工程のスキル:4領域(業務フロー策定・データモデル策定・サービス選定・アプリ設計)をカバー

③ 汎用性の高いカスタマイズ機能:グラフや帳票出力など開発における頻出要件をカバー

◆研修スタイル

講座・実習

◆研修の詳細資料

[研修紹介資料\(PDF\)](#)

□ こんな方におすすめ

☒ 経営・企画

☐ 財務・管理

☒ 開発・設計

☒ 生産・製造

☒ 営業・販売

☐ 人事・総務

◆受講対象者の詳細

社内業務効率を検討されている方

◆受講者レベル・必要な予備知識・準備(目安)

ノーコードツールのため、特にありません。

□ 開催概要

◆日数・時間数

5 時間

◆日程

1 日

◆開催場所

オンライン

◆参加人数(定員・最小催行)

特になし

◆受講企業の費用負担

特になし

◆受講単位や形式

参加者別 / 集合研修

□ お申し込み方法

下記の申込フォームからお申込みください

<https://forms.cloud.microsoft/r/TKeVk5Lg40>

申込フォーム内の設問「1.受講を希望する研修を選択してください。」で以下の研修を選択ください

**【14-1】kintone 開発会社の現役エンジニアが教える kintone 実践型研修 ～顧客管理・営業支援編～
(Lubepeak(株))**

□ 研修事業者・お問い合わせ先

◆会社名

Lubepeak 株式会社

◆E-mail

shogo.hirai.ap@lubepeak.com

◆担当者名

平井 将吾(ヒライ ショウゴ)

◆TEL

080-1084-3113